利益率向上の対策事例

利益	業種	利益率向上の対策事例	
売上総利益	卸・小売・サービス業	・販売数量増加	・販促・営業強化（逆に無理な販促をかけると経費が増大する）
		・販売単価引上げ	・交渉優位、不採算先整理
		・仕入単価引下げ	・大ロット仕入実現、流通短略、仕入条件優位、仕入先変更
		・廃棄ロス低減	・在庫管理、仕入サイト見直し、歩留向上
		・商品構成見直し	・売れ筋把握、POS活用、陳列レイアウト変更
		・新市場開拓	・マーケティング実施、精度向上
		・過剰包装廃止	
		・廉価販売回数低減	
		・売場増床	
	製造業	・材料費引下げ	・交渉優位、歩留向上、共同仕入、大ロット仕入、仕入先変更
		・労務費削減	・パート化、残業削減、外注化
		・原価管理徹底	・原価計算実施、内外注費率見直し、不採算生産廃止
		・生産管理技術向上	・稼働率向上、工程管理精度向上、リードタイム短縮、作業効率向上
		・生産効率向上	・省力化、増産機械導入、熟練工確保
営業利益	全業種	・人件費適正化	・過剰福利厚生削減（食事手当など）、過剰報酬削減（役員報酬見直し）
		・3K経費削減	・広告、交通、交際費
		・物流費削減	・運送会社運賃比較、賃貸倉庫廃止、物流拠点変更
		・販売費削減	・リベート見直し、イベント回数見直し
		・過剰設備整理	・償却負担、租税公課、維持費削減
経常利益	全業種	借入金圧縮による金利削減	

損益計算書・貸借対照表相関関係

損益計算書	貸借対照表
売上増加	受取手形・売掛金・棚卸資産増加、支払手形増加・買掛金増加、短期借入金増加
売上総利益増加	期末棚卸資産増加（不良資産増加チェック）、棚卸資産減少（仕入金額減少）
減価償却費増加	固定資産増加
減価償却費減少	固定資産減少、リースに変更（P／L　リース料増加）
人件費・動力費増加	固定資産増加（増産設備投資）
支払利息割引料増加	長・短期借入金増加
特別損失・特別利益	有価証券・固定資産減少
特別損失	役員退職金支払
特別利益	役員借入金の債務免除
当期利益増加	資本勘定増加